

Aperçu sur l'état des lieux de la filière pierre sèche en France



ETUDE DU MARCHÉ NATIONAL DE LA PIERRE SÈCHE
Synthèse

Janvier 2015

Fédération Française des
Professionnels
de la Pierre Sèche

Réalisée par :
Yanick Lastic, consultant
Françoise Naudet, Savoir-French

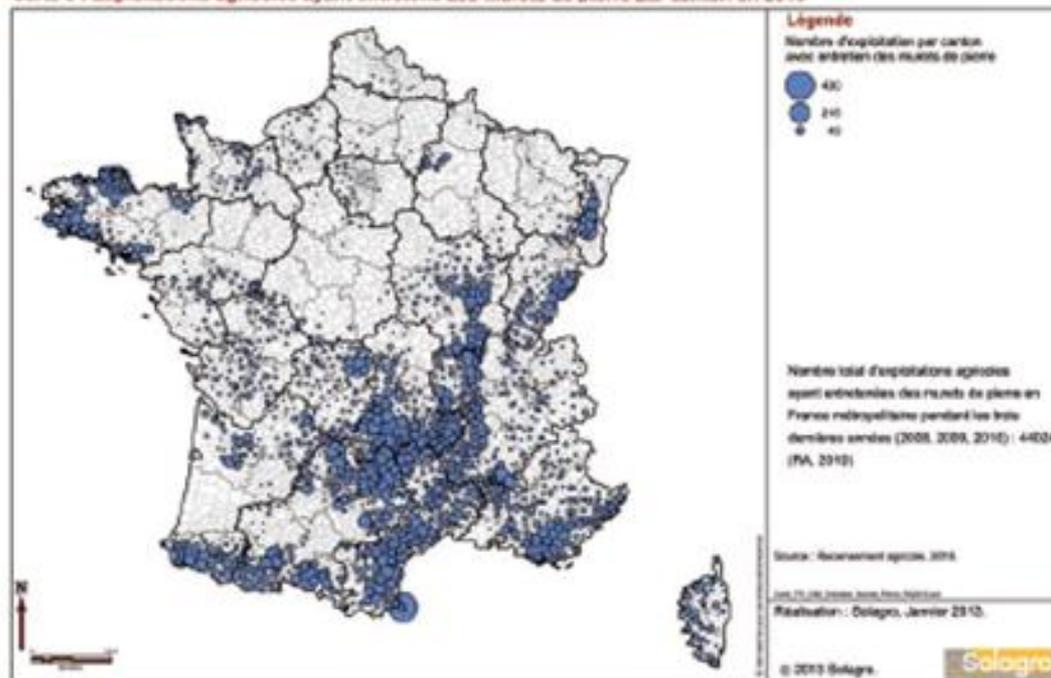


Ce que j'en retiens...

- Une dynamique très riche, mais éparpillée
- Un formidable potentiel !
- De multiples acteurs, de multiples actions
- Une volonté partagée de montée en compétence
- Une économie locale
- L'avenir : une économie collaborative

La France, pays de pierre sèche

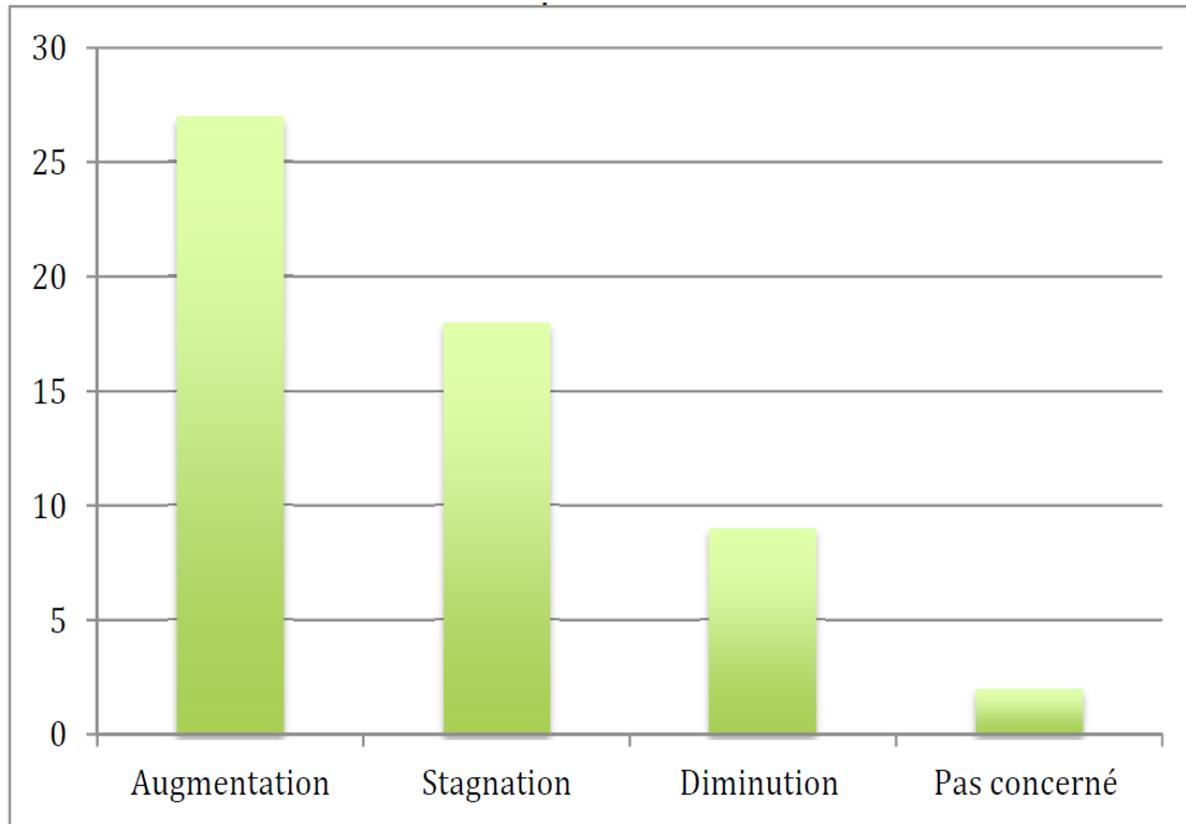
Carte 5 : Exploitations agricoles ayant entretenu des murets de pierre par canton en 2010



La pierre sèche filière verte



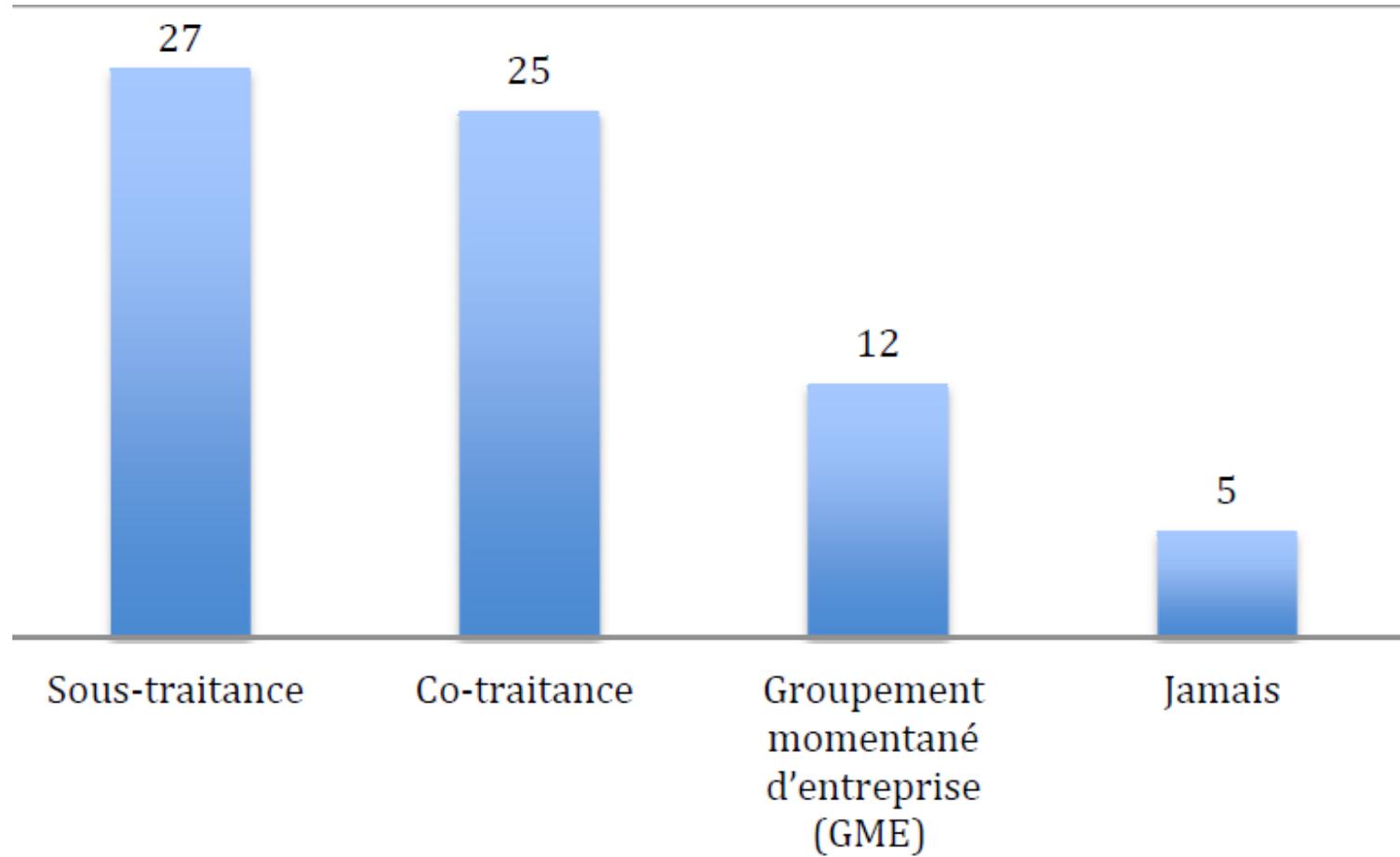
80% des praticiens interrogés ont une activité stable ou en hausse



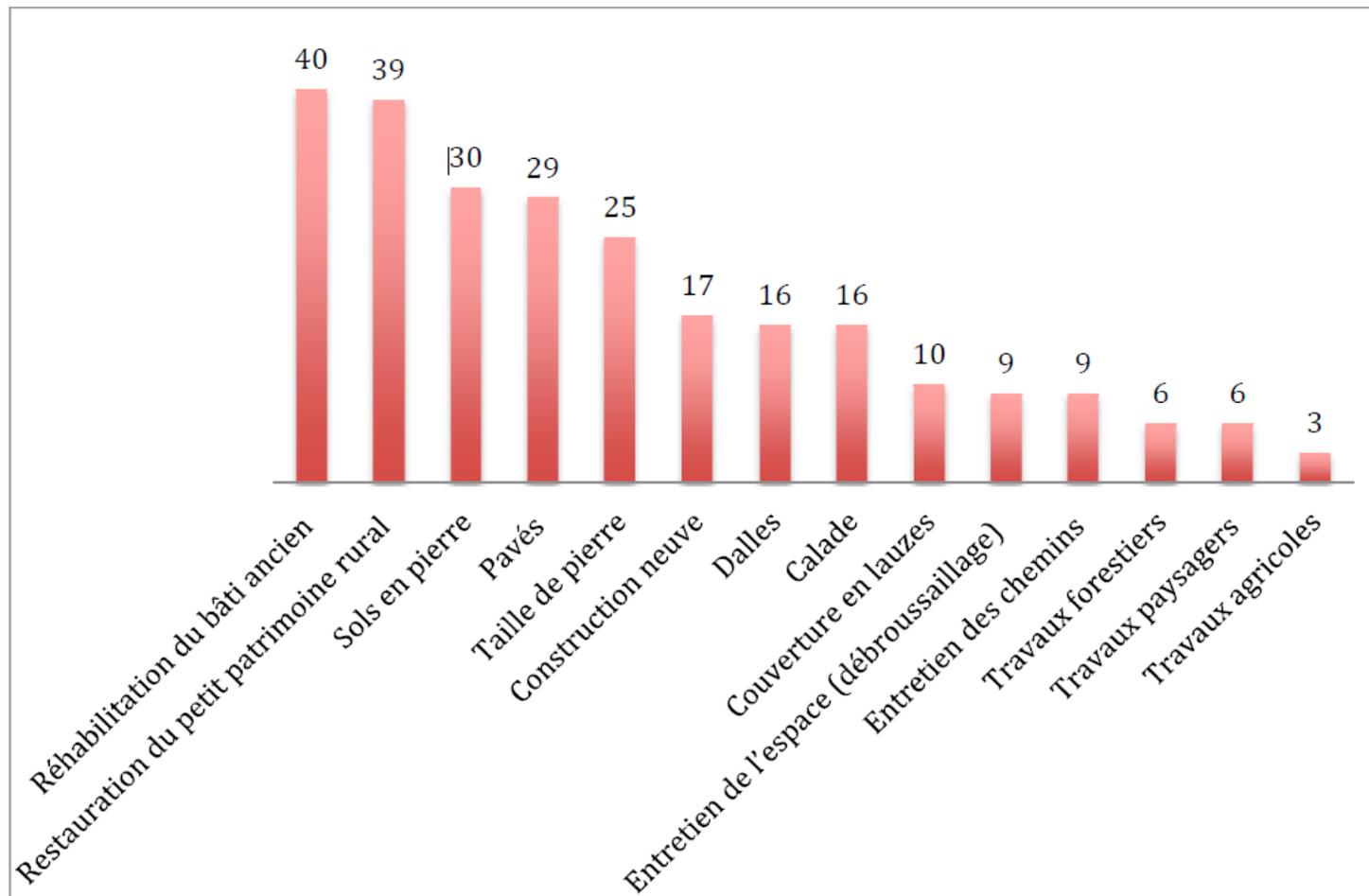
Aujourd'hui, quels sont les principaux débouchés ?

- L'espace d'accompagnement du bâti - soutènements de talus, jardins en terrasse, clôtures de parcelle, calades -(plus de 50% des cas cités).
- Les propriétaires privés sont les principaux clients des praticiens, avant les collectivités locales.

Les murailleurs , une profession qui travaille en équipes au sein de réseaux

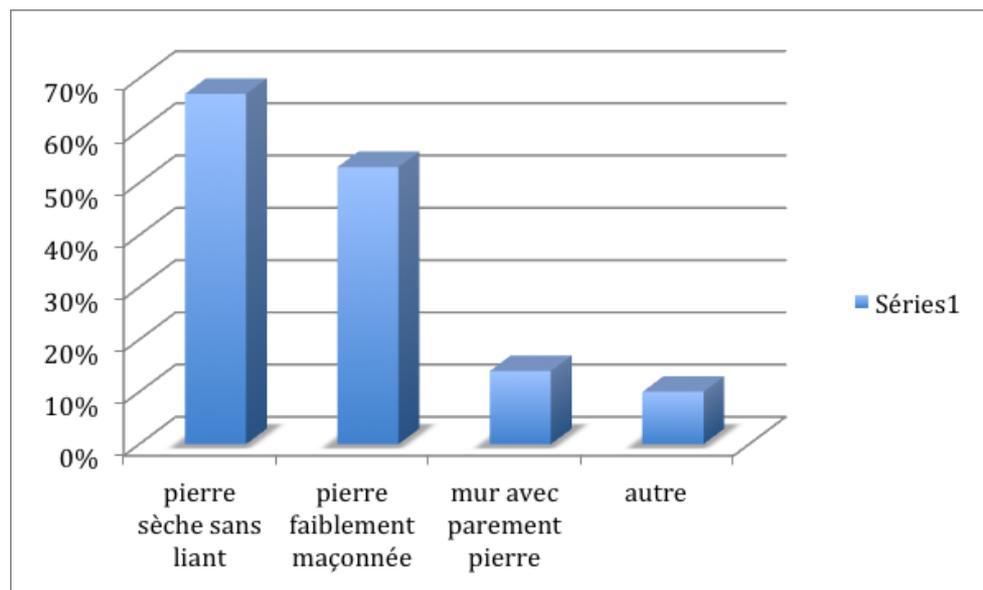


L'activité générale des professionnels offrant une compétence de murailleur

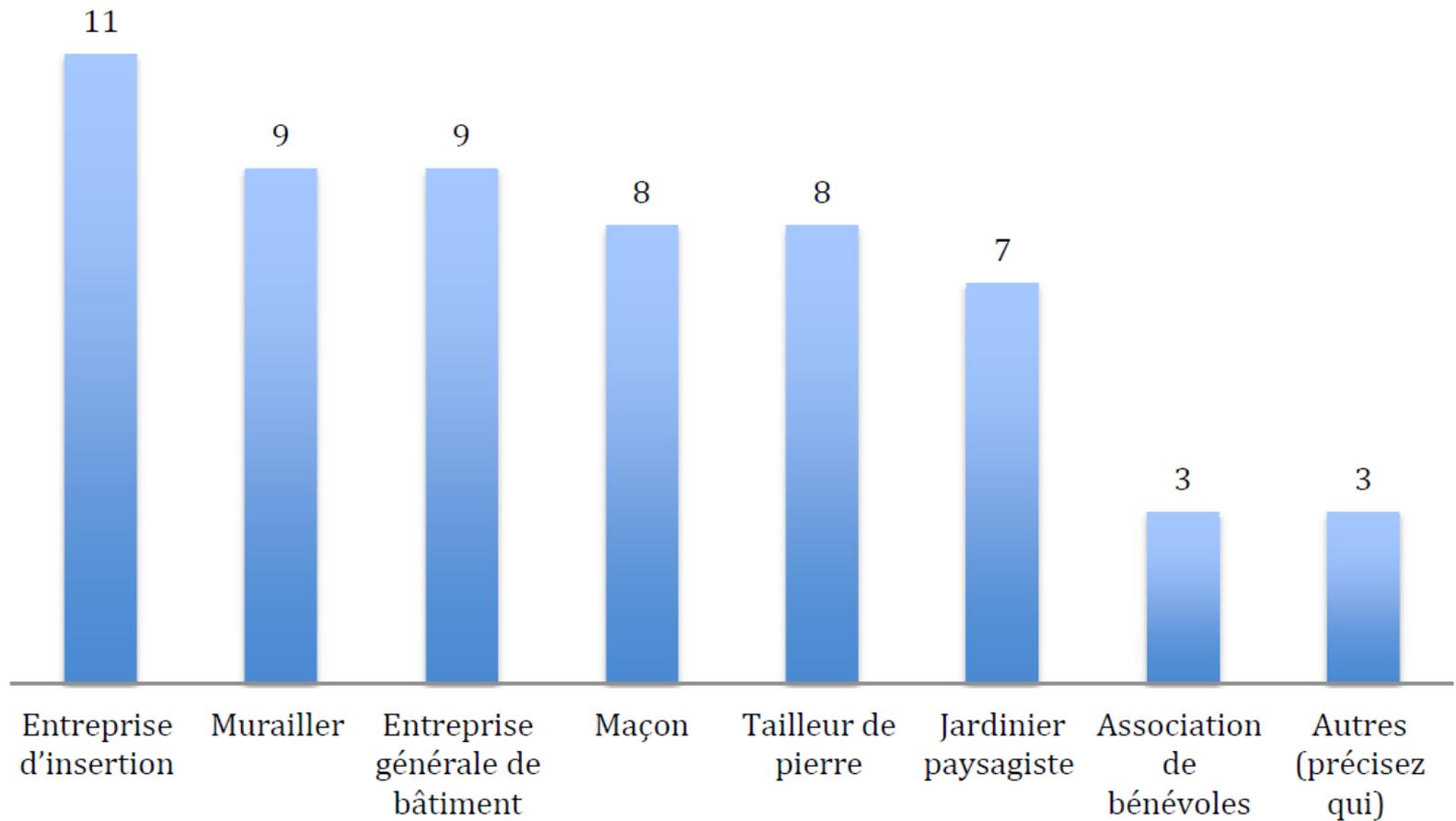


Je veux commander de la pierre sèche, est-ce possible ?

60% des donneurs d'ordres commandent de la
« vraie pierre sèche ».



2/3 des donneurs d'ordre passent commande à des artisans



Freins (1): Connaissance et information

Pas de SAVOIR

⇒ Pas de SAVOIR FAIRE

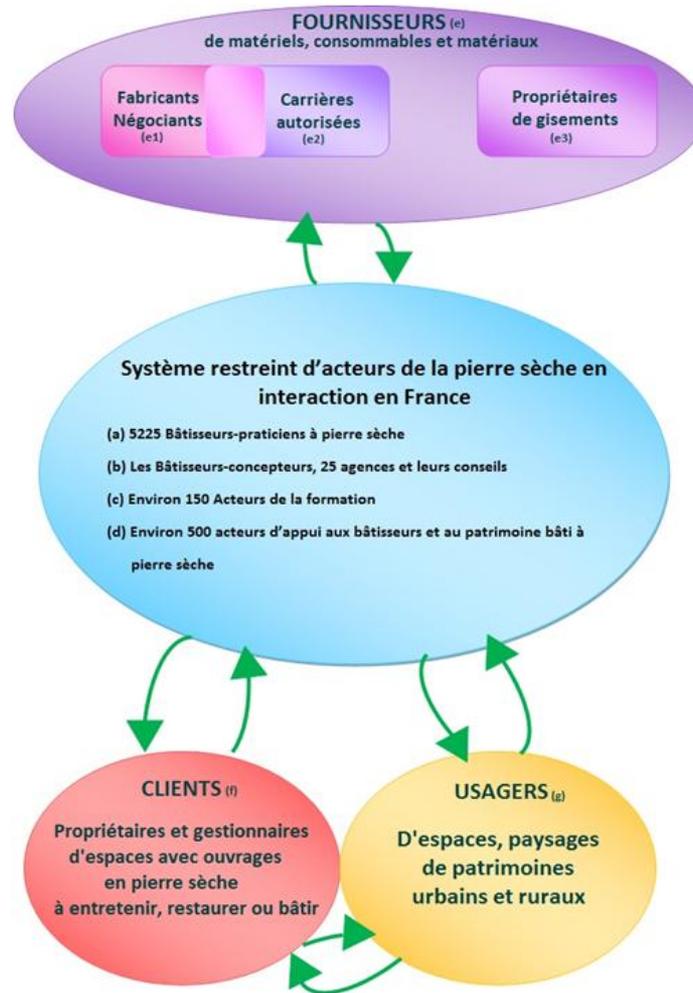
**⇒ Rejet de l'INCONNU et des
RISQUES liés**

Freins (2)

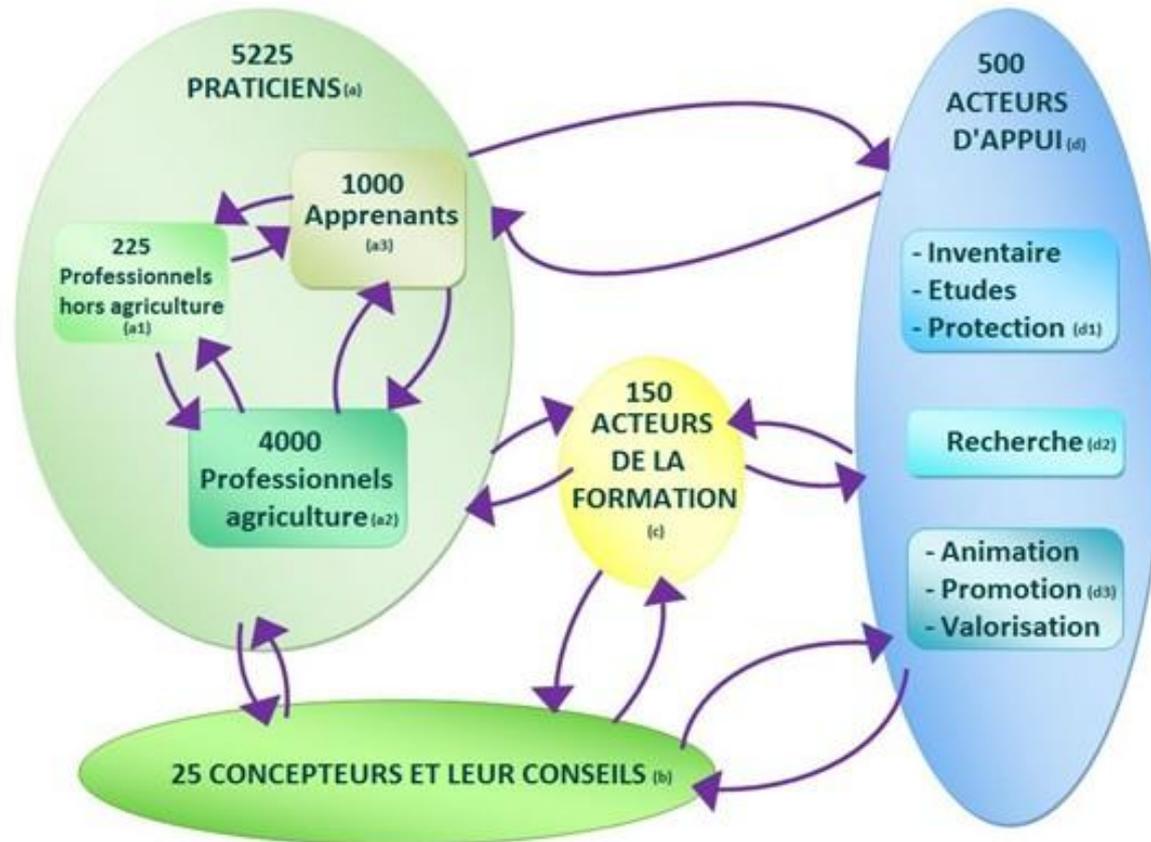
Le système d'acteurs reste à...

- **identifier,**
- **faire connaître,**
- **faire communiquer,**
- **organiser en réseau**
- **et promouvoir.**

De multiples acteurs aujourd'hui dispersés

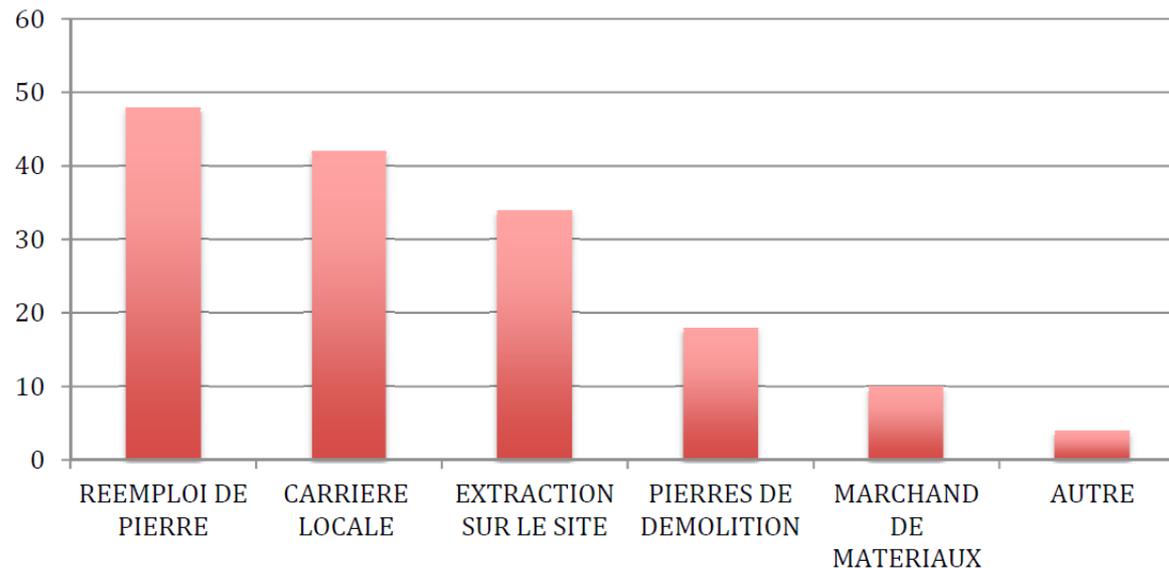


De multiples acteurs, de multiples actions



Frein 3 - Un paradoxe : des difficultés d'approvisionnement en pierre, en France, pays de pierres !

Où les muraillers s'approvisionnent-ils en pierres ?



Levier 1 – Monter en Compétence

- Agir sur le degré de professionnalisation du système constructif, offre et demande
- Améliorer la performance économique d'une offre combinée

Levier 2 – Réseau + Communication

- **Tisser du réseau local, régional, Quart Nord-Est, transfrontalier**
- **Faire circuler l'information**
- **Créer et animer, avec les volontaires, un réseau multi-acteurs en Bourgogne Franche Comté!**

Levier 3 – Créer le marché et l'envie !

- **Montrer de beaux ouvrages en pierre sèche**
- **Organiser et faire connaître l'offre des muraillers**
- **impulser la commande publique par des marchés pilotes**

Merci de votre attention.

Contact : Yanick Lasica Mobile 06.67.27.91.34

Téléphone bureau : 00.33.4.67.65.73.75

lasica@wanadoo.fr

Fédération Française des
Professionnels
de la Pierre Seche